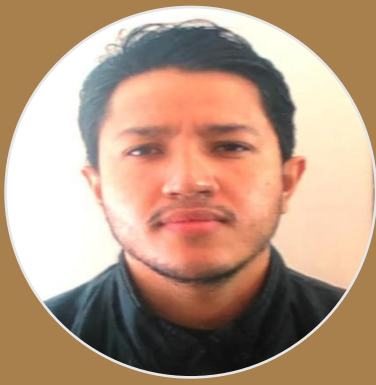




MI CONTACTO



Dirección:
Jose María Coss
#1245
Colonia la normal.



Celular 1:
3331843227
Celular 2:
3313428706



Correo:
alfredoescbtz2196@gmail.com

EXPERIENCIA ACADEMICA, IDIOMAS Y

- Cinco semestres concluidos en licenciatura de economía por la universidad autónoma de Coahuila.
- Actualmente por ingresar al sexto semestre en la universidad autónoma de Guadalajara.
- Estancia académica en secretaria de Economía de torreón, Coahuila.
- Miembro y representante de la facultad de economía en el honorable consejo universitario de la Universidad autónoma de Coahuila.
- Concursante de reto Banxico acerca de política monetaria idiomas y programas

Inglés: 70% (actualmente en curso)
Programas: Word, Excel, Publisher.

➤ EXPERIENCIA PROFESIONAL Logística Elektra

Repartidor

Tareas realizadas:

- repartir mercancía proveniente de diferentes centros de distribución, manejo de esta, inventarios (logística de reparto)
- Administración de producto como trato con cliente y trabajo en equipo.

Parilla Laguna y restaurante ITALIANNIS

Cocinero, mesero y cajero

Tareas realizadas:

- Atención al cliente de manera individual, así como en equipo
- Trabajo bajo presión
- Elaboración de estrategias para la logística interna del restaurante

Instituto Oxford, Ymca Torreón y Multideportivo Oriente

Maestro de natación

Tareas realizadas:

- Manejo de infantes de 8 meses a 10 años.
- Planeación de trabajo por tiempos.

Didacti juegos

Vendedor

Tareas realizadas:

- Ventas al mayoreo y menudeo de juguetes infantiles
- Planeación de venta (táctica) para con clientes de mayoreo

Ventas Benítez (negocio propio)

Administrador/propietario

Tareas realizadas:

- Diseño de modelo de negocios para evaluar los márgenes de ganancia y la sostenibilidad del giro.
- Búsqueda y contacto de proveedores, así como negociación para compras al mayoreo (análisis de precios)
- Creación de modelo financiero enfocado en la optimización de personal físico, así como los márgenes de ganancia esperada en el corto, mediano y largo plazo.
- Creación e implementación de modelo en ventas
- Cambaceo para ventas al mayoreo y menudeo

Dulcería Benítez (negocio propio)

Administrador/propietario

Tareas realizadas:

- Diseño de modelo de negocio enfocado en el ámbito financiero (debido al contexto)
- Búsqueda y contacto de proveedores, así como negociación para compras al mayoreo (análisis de precios)
- Creación e implementación de modelo en ventas

Panadería Deleite (negocio propio)

Administrador/propietario

Tareas realizadas:

- Diseño de modelo de negocios para evaluar los márgenes de ganancia y la sostenibilidad del giro.
- Implementación de análisis de mercado evaluando sostenibilidad del modelo: encuestas, uso de herramientas estadísticas y de mercadotécnica para determinar zona a investigar, etc.
- Creación e implementación de promociones y metodologías para contactar al nicho de mercado objetivo.
- Búsqueda y contacto de proveedores, así como negociación para compras al mayoreo (análisis de precios)