

ASESOR COMERCIAL

Ana Téliz Huitrón

(52) 3333236886 lthuit.33@gmail.com <https://www.linkedin.com/in/a-lilia-teliz-artes>



Habilidades

Investigar el caso del Cliente con capacidad analítica e interpretación de datos para planificar las estrategias adecuadas. Visualización y seguimiento puntual de los Objetivos de la Empresa. Elaboración de Budget. Organización de Agenda y administración del tiempo dando seguimiento a cada fase del Cierre de Ventas.

Optimizar los resultados del negocio. Gestionar las negociaciones y/o términos del Contrato. Puntual seguimiento de los procesos internos colaborando con todo el equipo con métodos de agilidad. Servicio post-venta y evaluación del cierre.

Aptitudes

Autonomía, Creatividad, Optimismo, Adaptabilidad, Persuasión, Iniciativa.

Experiencia

REPRESENTANTE COMERCIAL, GRUPO RS TLAJOMULCO DE ZUÑIGA, JALISCO — FEB-SEP 2023

Registré y evalué cerca de 200 prospectos comerciales de materiales de empaque: caja corrugada, etiqueta autoadherible en flexografía y contenedores para alimentos fabricados en pet. Negociación de tres clientes AAA.

REPRESENTANTE COMERCIAL, MPS. ZAPOPAN, JALISCO — MAY2019-JUL2020

Incrementé el volumen de ventas en un 20% al concretar la primera licitación comercial para la empresa y carpeta de proyectos comerciales en impresión digital y dato variable. Registré prospección y calificación de alrededor 150 prospectos. Propuse nuevo negocio para la compañía. Obtuve al menos 10 cuentas clave entre folletos, carta porte, caja flexible y etiquetas.

EMPREDIMIENTOS: ASESOR DE RIESGOS GNP / EMPREDIMIENTO ASESOR INMOBILIARIO CENTURY 21 abril-julio 2017.

AGENTE DE VENTAS, GRUPO ARTGRAPH. QUERÉTARO, QRO. JUN2015-ABR2016

Análisis de presupuesto para clientes CdMx y Gdl. Cierre de negociación con tres clientes clave de Jalisco, CdMx y Sinaloa (revistas, libros y catálogos de venta directa).

REPRESENTANTE DE VENTAS, ROTO MAGNO. TLAJOMULCO DE ZUÑIGA, JALISCO — JUL2014-ABR2015

Registré y analicé 100 prospectos de impresión prensa plana y kits. Gestioné la recuperación de tres clientes clave para la compañía.

EMPREDIMIENTO REPRESENTANTE VENTAS LIBROS DE TEXTO, ASESOR DE RIESGOS. 2013-2014

REPRESENTANTE DE VENTAS, QUAD GRAPHICS (REFOSA) CD.MX. — DIC1996-ENE2013

Desde 2004 hasta 2012 mantuve el presupuesto con incremento de al menos 25% anual. En 2008 logré el mejor récord de ventas. Desde 2001 a 2004 coordiné al equipo de Servicio al Cliente y Cotizaciones, optimizando recursos. Promoví a 5 de 12 integrantes de mi equipo. Desde 1996 hasta 2001 en la posición de CSR colaboré con buen desempeño y administración en la recuperación de cuentas AAA.

Educación

Título UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA Lic. Diseño de la Comunicación Gráfica 1994.

Cursos y Certificaciones

- ❖ Scrum Developer Certified Expert SDCE -CERT JOIN -Diciembre 2022
- ❖ Scrum Product Owner Certified Expert SPOCE -CERT JOIN -Diciembre 2022
- ❖ Remote Work and Virtual Collaboration RWVCPC- CERTI PROF -Marzo 2022
- ❖ Scrum Master Certified Expert SMCE- CERT JOIN- Marzo 2022 ❖ Diseño Gráfico: Adobe Illustrator, Adobe Photoshop, Adobe InDesign
- ❖ Valuación Inmobiliaria AMPI Jalisco Mayo 2017