



Samuel Ramos #1785 Col.
Independencia.
C.P. 44290 Zona Huentitán. Sector
hidalgo.

Cel. 331 151 80 15
Mail
Vargas.eduardo.arq@gmail.com

Juan Eduardo Vargas Gudiño. **ARQUITECTO** **Currículum**

Información personal
Estado civil: casado
Nacionalidad: mexicano
Edad: 42
Lugar de nacimiento: Guadalajara, Jalisco
Languages: ingles (estudiando actualmente el idioma)
Licencia de automovilista y automóvil propio

Resumen
Arquitecto con experiencia en obras y proyectos. Experiencia comercial en materiales, productos y servicios para la construcción: Cimbras metálicas, químicos, fibra de vidrio, lana mineral, aislantes térmicos, aislantes acústicos, pisos industriales, aluminio, paneles y láminas y sistemas especiales para techumbres. Experiencia en prospección, servicio al cliente, fidelización de clientes, generación de demanda, capacitación a fuerza de ventas y cumplimiento de objetivos.

Experiencia **HENKEL CAPITAL (FESTER) 2020 – trabajo actual**
Asesor Técnico Comercial

Responsable de la cartera de distribuidores en el Estado de Jalisco. Desarrollo de actuales y nuevos distribuidores. Enfocado a resultados acumulados, comparativos y presupuestados. Asesor de Soluciones constructivas y de mantenimiento en naves industriales, hoteles, edificios de oficinas, comercios y grandes desarrollos. (admixture, waterproofing, sealing, grouting, flooring, bonding)

EFCO DE MEXICO 2018 – 2020

Territory Manager. Prospección de proyectos para venta directa en la zona Occidente y Pacifico, renta de Cimbra metálica. (Estudio de proyectos / especificación / ingeniería de valor / contratación / suministro y seguimiento de cobranza). Objetivos anuales.

Proyectos ganados: Plaza Sendera Colima, Torre colonias Guadalajara, Torre NIA Mérida, torre Garibaldi Guadalajara, Instituto de ciencias Guadalajara, Torre Essentia Guadalajara, Agencia BMW en los cabos, Arena Guadalajara.

OWENS CORNING MEXICO 2016 – 2018

Asesor comercial zona Occidente/Pacifico: Responsable de las cuentas de los distribuidores, crecimiento, cumplimiento de presupuesto y proyección. Enfocado a resultados acumulados, comparativos y presupuestados. Líder de proyecto Foamular y MBI (Aislantes térmicos y acústicos). Capacitación a fuerzas de ventas, distribuidores, clientes e instaladores.

Logros: recuperación de clientes inactivos, apertura de nuevos clientes, cumplimiento de presupuesto, especificación de varios proyectos con aislantes térmicos, acusticos y lana mineral. (hoteles nobu, hard rock los cabos, hard rock guadalajara, holyday inn Mazatlan y Guadalajara, plaza galerías santa anita, comocrat Guadalajara, Midtown Guadalajara, camino al mar Mazatlan, plaza la isla en puerto Vallarta)

CUPRUM S.A DE C.V 2014 – 2016

Asesor comercial zona Occidente: Responsable de las cuentas de los distribuidores, y venta directa a constructoras, crecimiento, cumplimiento de presupuesto y proyección. Enfocado a resultados acumulados, comparativos y presupuestados. (Perfiles de aluminio). Capacitación a fuerzas de ventas, distribuidores, clientes e instaladores.

Logros: recuperación de clientes inactivos (de ser 4 clientes en Guadalajara se incrementó a 9) apertura de nuevos clientes (fui el asesor con más prospectos), capacitación a todos los puntos de venta a mi responsabilidad, se incrementó la venta por la apertura de un nuevo segmento (obra monumental)

SIKA MEXICANA S.A DE C.V 2010 - 2014

May 2010 - May 2011 CAPACITADOR TECNICO

Brigadas en obra, Capacitador y expositor en Universidades, puntos de venta, colegios de ingenieros y arquitectos, capacitador en expos y seminarios de la cámara de la construcción, exposiciones en departamentos de obras públicas y asociaciones privadas de hoteleros en Puerto Vallarta y Mazatlán, Capacitador a puntos de venta y home depots en Guadalajara, Colima, Tepic, Culiacán, Hermosillo, cd obregón, Tijuana, Mexicali, Manzanillo, Monterrey, DF, Querétaro, SLP, Morelia, Mazatlán, Querétaro, León, Celaya, Aguascalientes, Uruapan..

Logros: especificación en hoteles de mayan palace a nivel nacional y Garza Blanca a nivel nacional).

May 2012 - Abr 2014 ASESOR TECNICO COMERCIAL

Responsable de la cartera de distribuidores en el Estado de Nayarit, Colima y Costa de Jalisco. Responsable de Home centers, desarrollo de actuales y nuevos distribuidores. Enfocado a resultados acumulados, comparativos y presupuestados. Asesor de Soluciones constructivas y de mantenimiento en naves industriales, hoteles, edificios de oficinas, comercios y grandes desarrollos. (admixtures, waterproofing, sealing, grouting, flooring, bonding)

Logros: recuperación de clientes inactivos (sobre todo en Puerto Vallarta) apertura de 4 nuevos clientes capacitación a todos los puntos de venta a mi responsabilidad, se incrementó la venta en la zona de 450mil a 700mil pesos/mes.

MULTYCON 2007 - 2011

1 año como responsable del área de presupuestos. Presupuesto de láminas lisas, laminas acanaladas, paneles, casetas y cámaras de refrigeración.

3 años como Residente de obra (Estadios Panamericanos y Estadio Omnilife)

GRUPO SAN CARLOS 2005 – 2007

Presentaciones, dibujo 2d, dibujo 3d, supervisión, tramites. Responsable del área de proyectos para la certificación de calidad 2006 CANADEVI Fraccionamiento Parques del Castillo. El Salto Jalisco

Residente POSTVENTA

AQMK ARQUITECTURA Y MARKETING INTEGRAL 2002 - 2005 (trabajo por proyecto)

Dibujante 2d (planos de permiso, detalles constructivos proyecto ejecutivo)

Dibujante 3d (planos de permiso, detalles constructivos proyecto ejecutivo)

Habilidades

Curso Ventas Orientadas al Cliente 2012
Curso Servicio al cliente Método Disney 2014
Taller de Oratoria y comunicación efectiva 2016
Diplomado en Integrity selling. Buenos Aires Arg. 2018
Diplomado en Community Manager 2020
Como Generar ideas de Negocio CICEJ 2020